

# スマホデビューするにはどうしたらいい?

携帯電話ショップで「申し込  
み」をする必要があるよ。

スマホを持っているだけでは電話はできないよ。ドコモやau、ソフトバンクなどの携帯電話会社に申し込みして初めて使えるようになるんだ。ショップではその手続きをしてくれる。いろいろなプランがあって月々の料金もいろいろ。店員さんに相談してみよう!



## お客様に価値あるサービスと「感動」を!

広くてキレイな店内にはたくさんの携帯電話やタブレットがならんでいます。商品知識豊富なスタッフが、お客様一人ひとりの要望を聞いて機種やプランをていねいに案します。また、そう作方法をわかりやすく説明したり、こじょうなどのサポートもしています。「次もこのお店で!」と選んでいただけのお店を目指しています。



携帯電話やタブレットの機種や料金プランなどたくさんのじょうほうの中から、お客様に合ったサービスをていねいに案できるように、日々新しい知識を取り入れています。

携帯電話サービスを通してお客様に価値あるサービスと「感動」をていきょうできる会社を目指しています。その一つの取り組みとして定期的に電話教室を開いています。



## はたらく人に聞いてみた!

あちこちのお店をまわってスタッフのケアをしています。結果だけを見るのではなく一人ひとりの行動も見てほめることが大事だと感じています。スタッフがお客様から「ありがとう」の言葉をもらっているのを見るのはうれしいですね。

統括マネージャー

川崎 球道さん



店長としてお店の全体に気を配って、つねにポジティブな接客を心がけています。携帯電話を通してお客様の生活が少しでも便利になって、幸せを感じただけるよう、さまざまなごてい案ができるように努力しています。

日立店 店長

佐藤 聰さん



## 携帯電話ショップのお仕事

### 受付担当



お客様のご要望をお聞きしてそれぞれの係にご案内します。

### 接客担当



お客様に合った機種やプランをご紹介。あるいはご案内して、申し込み手続きを行います。

### 運営担当



店長やマネージャーはお店全体を見て、必要におうじてスタッフをサポートします。

### 勉強会



月に1~2回開かれる勉強会では、最新機種や料金プランについてしっかり学びます。

### 店内POP



デモ機やポスター、ポップなどをかざってお客様の目につきやすいように工夫します。

### 店外イベント



定期的にショッピングモールやホームセンターなどに出向いてイベントを行います。

ここにも  
注目!!



社内イベントも盛り上がります!写真は新年会の様子です。毎年がんばったスタッフを表しょうしています。

